

sunsale international vermarktet Solartechnologie "made in Germany" und auf Wunsch auch deren Planung und Montage an amerikanische Bauunternehmen, Architekten, Immobilienplanungsbüros, Mall Management Firmen usw. Dabei verfolgen wir das Ziel, den USA-Kunden eine gezielte Auswahl von hochwertigen deutschen PV und Solarthermie Produkten für deren Projektanforderungen zu präsentieren und durch ein detailliertes Beratungsgespräch den Prozess für die Solarinvestition zu vereinfachen. Dies erspart dem Kunden aufwendiges Produkt Research im Ausland und zugleich bietet es den deutschen Herstellern Zugang zu Neukunden in den USA, welche sunsale international bereits für diese geworben hat. Die Besonderheit liegt darin, dass wir ohne weitere Zwischenhändler die Ware direkt "ab Werk" vermarkeln und somit diese Ware nicht selber einkaufen. Wir konzentrieren uns bei der Produktauswahl schwerpunktmäßig auf Solartechnik zur Gebäudeintegration. Insbesondere sind Hersteller für uns interessant, die Produktnischen besetzen und somit idealer Weise auch Alleinstellungsmerkmale haben. Der Hersteller erspart sich durch die Zusammenarbeit mit uns Werbekosten und aufwendige Kundenrecherchen in den USA. Zu den Produzenten in Deutschland pflegen wir auf Vorstands- bzw. Geschäftsführungsebene beste Kontakte.

Wir sind nun auf der Suche nach Damen und Herren, die als

sales representative

für unser Unternehmen tätig werden möchten. Die Tätigkeit wird ausschließlich auf Provisionsbasis bezahlt und bietet interessante Entwicklungsmöglichkeiten. Die Arbeitszeitgestaltung ist völlig der/dem sales representative überlassen. Es bestehen keinerlei Umsatzverpflichtungen. Weiterhin besteht die Möglichkeit ausschließlich als Tippgeber bzw. im Nebenberuf zu arbeiten. Besonders geeignet sind Personen, die Berufserfahrung z.B. als Immobilienmakler, Architekt, Bauingenieur, Bauprojektleiter oder verwandten Berufen sammeln konnten. Natürlich sind uns auch Quereinsteiger herzlich willkommen. Was sollten die Interessenten idealerweise mitbringen?

- eigenständige, selbstverantwortliche Arbeitsweise als freier Handelsvertreter
- Spaß am Vertrieb, Vertriebserfahrung, Verhandlungsgeschick
- Netzwerkkontakte zu Bauunternehmen, Architekten usw.
- Zuverlässigkeit, Loyalität, einwandfreier Leumund
- Vorkenntnisse insbesondere zu Photovoltaik Produkten wären ideal, sind aber nicht Voraussetzung
- exzellentes, sicheres Auftreten
- Einsatzbereitschaft zur selbstorganisierten fachlichen Weiterbildung
- gute deutsche Sprachkenntnisse
- Mobilität

Wir würden uns sehr freuen, wenn Sie uns weiterempfehlen könnten. Sicherlich gibt es in Ihrem Umfeld Personen, die eine neue Beschäftigung suchen, die Branche wechseln wollen, einen beruflichen Wiedereinstieg / Neubeginn suchen (z.B. nach „Kinderpause“) oder aber ein zusätzliches Einkommen erwirtschaften wollen. Sprechen Sie uns an, denn Zeit für ein gutes Gespräch ist immer! Wir freuen uns auf Ihren Kontakt und verbleiben bis dahin

mit sonnigen Grüßen

